

MIĘDZYNARODOWE STOSUNKI GOSPODARCZE

1. Teorie handlu międzynarodowego oraz ich wyjaśnienie przyczyn i korzyści z handlu.
2. Globalne łańcuchy wartości w gospodarce światowej.
3. Rola WTO w globalnym systemie handlu.
4. Polityka protekcjonizmu państw i jej wpływ na dobrobyt społeczny.
5. Handel usługami w gospodarce światowej – formy świadczenia, pomiar i współczesne wyzwania.
6. Bariery w międzynarodowym handlu towarami i usługami.
7. Serwicyzacja gospodarek i jej znaczenie w handlu międzynarodowym.
8. Systemy kursowe i ich funkcjonowanie.
9. Rola i funkcjonowanie SDR w międzynarodowym systemie walutowym.
10. Struktura i interpretacja bilansu płatniczego.
11. Kryzysy finansowe – charakterystyka, przyczyny, mechanizmy.
12. Zmiany w międzynarodowym systemie finansowym – finansjalizacja, shadow banking, raje podatkowe.
13. Aktorzy globalnego ładu instytucjonalnego.
14. Liberalne i realistyczne podejście do międzynarodowej ekonomii politycznej.
15. Działania protekcjonistyczne w świetle regulacji Światowej Organizacji Handlu (WTO).
16. Tragedia wspólnego pastwiska w relacjach multilateralnych i mechanizmy jej rozwiązywania.
17. Rodzaje umów międzynarodowych (otwarte, warunkowe, zamknięte).
18. Etapy integracji gospodarczej i stopień zaawansowania jednolitego rynku UE.
19. Ekonomiczne konsekwencje eliminacji barier na jednolitym rynku europejskim (w tym fizycznych, technicznych i fiskalnych).
20. Ekonomiczne konsekwencje poszczególnych swobód jednolitego rynku europejskiego: swobodnego przepływu towarów, swobody świadczenia usług, swobodnego przepływu pracowników i transferu kapitału.
21. Mechanizmy interwencji publicznych i ich potencjalne skutki dla funkcjonowania jednolitego rynku europejskiego.
22. Umowy handlowe w świetle przepisów GATT/WTO.

MIĘDZYNARODOWE STOSUNKI GOSPODARCZE

23. Procedura zawierania umów gospodarczych UE i wpływ państw członkowskich na ich ostateczny kształt.
24. Relacje gospodarcze UE z wybranymi partnerami (AKP, Chiny, USA, MERCOSUR, ASEAN).
25. Ewolucja zakresu przedmiotowego umów o wolnym handlu UE z państwami trzecimi.
26. Rynek międzynarodowy – istota, elementy, uczestnicy.
27. Wskaźniki otwartości gospodarki.
28. Wymiary i metody pomiaru konkurencyjności gospodarki.
29. Klastry jako narzędzia wzmacniania konkurencyjności gospodarek.
30. Czynniki lokalizacji działalności gospodarczej i analiza PESTEL.
31. Narodowa zdolność innowacyjna vs. narodowe systemy innowacji.
32. Modele polityki innowacyjnej: tradycyjne i współczesne.
33. Polityki innowacyjne w UE i USA – porównanie.
34. Znaczenie powiązań z zagranicą w polityce innowacyjnej.
35. Ewaluacja polityki innowacyjnej – zasady, przebieg, metody.
36. Ekonomiczne aspekty zrównoważonego rozwoju i polityki klimatycznej.
37. Rola organizacji międzynarodowych, instytucji finansowych i UE w realizacji celów zrównoważonego rozwoju.
38. Ekonomiczny wymiar zrównoważonego rozwoju z perspektywy jednostki.
39. Zasada rządów prawa.
40. Polskie i europejskie wartości ustrojowe.
41. Członkostwo w Radzie Europy jako warunek konieczny admisji do UE.
42. Wolność słowa a mowa nienawiści w prawie europejskim.
43. Skarga indywidualna do Europejskiego Trybunału Praw Człowieka a suwerenność państwa.
44. Zasada wykonywania w dobrej wierze zobowiązań międzynarodowych.
45. „Wspólne dziedzictwo ludzkości” – obszary objęte tym statusem oraz treść i znaczenie tej zasady w prawie międzynarodowym.
46. „Państwo gwarantuje, a nie przyznaje prawa i wolności człowieka” – treść i znaczenie stwierdzenia.

MIĘDZYNARODOWE STOSUNKI GOSPODARCZE

47. Korzyści z uczestnictwa państw w Systemie Narodów Zjednoczonych.
48. Funkcje misji dyplomatycznych.
49. Ekonomiczne uwarunkowania powstawania, rozpadu i funkcjonowania państw.
50. Ekonomiczne efekty delegowania kompetencji do organizacji międzynarodowych.

Literatura:

1. Cała-Wacinkiewicz E., Staszewski W.Sz., Prawo międzynarodowe publiczne – zarys systemu, C.H.Beck, Warszawa 2024
2. Bilski J., Janicka M., Miziołek T., Międzynarodowy system finansowy, Wydawnictwo Uniwersytetu Łódzkiego, Łódź, 2016
3. Cała-Wacinkiewicz E., Menkes J. (red.), Wspólne wartości prawa międzynarodowego, europejskiego i krajowego, C.H. Beck Warszawa 2018
4. Damen M., Iglar W., Free trade or geo-economics? Trends in world trade, European Parliament 2019
5. Hartwell Ch., Movchan V., Finding the right balance across EU FTAs: benefits and risks for EU economic sectors, European Parliament, 2018
6. Konstytucja RP
7. Kontorovich E., Economic Analysis of International Law, Edgar Elgar 2016.
8. Krugman P.R., Obstfeld M., Melitz M.J., Ekonomia międzynarodowa. Teoria i Polityka, tom 1 i 2, PWN, Warszawa 2018
9. Kuźnar A., Usługi w handlu międzynarodowym, Wyd. Adam Marszałek, Toruń 2007
10. Mruk H., Analiza rynku, PWE, Warszawa, 2003
11. Posner E., Sykes A., Economic Foundations of International Law, Harvard University Press, 2013
12. Ravenhill J., Global Political Economy. Sixth Edition, Oxford University Press, New York 2020.
13. Rokicka E., Woźniak W., W kierunku zrównoważonego rozwoju. Koncepcje, interpretacje, konteksty, Uniwersytet Łódzki, Łódź 2016.
14. Seria publikacji (raportów) dla Parlamentu Europejskiego „Contribution to Growth” z lat 2018-2019
15. Traktat o UE
16. Weresa M.A., Polityka innowacyjna. Nowe tendencje w teorii i praktyce, PWN Warszawa 2022.